

Spécialisée dans la distribution de pompes industrielles et partenaire exclusif de fabricants renommés, notre client propose une large gamme de produits et de solutions techniques innovantes sur-mesure dédiées à une clientèle industrielle.

Pour accompagner sa croissance, cette société, au management dynamique et participatif, recherche un :

TECHNICO-COMMERCIAL / RESPONSABLE DE SECTEUR

ALSACE

(Départements 67/68/90)- basé en home office

Sur le secteur géographique qui vous est confié, vous prenez en charge le développement d'un portefeuille stratégique : vous assurez un gros travail de fidélisation auprès des clients actuels ainsi que la prospection auprès de tout type d'entreprise industrielle.

En relation avec les services techniques basés au siège, dans les Vosges, vous apportez à votre clientèle un appui technique et commercial et vous assurez la gestion administrative de vos affaires.

De formation technique (hydraulique, électromécanique... par exemple), vous justifiez d'une expérience commerciale itinérante réussie, acquise chez un négociant ou revendeur de produits techniques dédiés à l'industrie (robinetterie, moteurs, ou fournitures industrielles par exemple).

Autonome, vous avez une forte curiosité technique, êtes rigoureux et aimez relever les challenges.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, merci de nous adresser votre candidature complète (curriculum vitae, lettre de motivation) à l'adresse suivante :

VANEFI CONSEIL

Réf. 753

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : recrutement@vanefi.com

vanéficonseil
Recherche & Recrutement