

BUSINESS DEVELOPER (H/F)

vanéfi conseil
Recherche & Recrutement

CDI TEMPS PLEIN

SECTEUR DOMOTIQUE BATIMENT

Poste à pourvoir de suite

Basé en ILE DE France (Home office)

Notre client est une pépite industrielle lorraine adossée à un groupe allemand. Précurseur et leader en Europe dans son activité : il conçoit, fabrique et distribue des produits innovants issus des nouvelles technologies, à forte valeur ajoutée, avec un positionnement Premium. Ce groupe présente de fortes valeurs humaines, sociétales et environnementales.



Rigoureux et organisé
Humilité et empathie
Esprit d'équipe et autonomie d'actions
Capacité d'adaptation



Développement commercial B TO B
Connaissances ou Affinités digitales / IOT / ESN / NTIC
Anglais ou Allemand courant
Contacts quotidien avec le groupe en Allemagne
Fonctionnement en mode projets



Formation Commerciale ou
Informatique



Une 1ère expérience réussie

Rattaché au Responsable de la Business Unit, vous prenez en charge le lancement de cette nouvelle activité dans l'objectif de conquérir des parts de marché, auprès de clients dans le secteur du Retail, de la Logistique et du tertiaire.

Vous êtes directement impliqué dans la définition de la stratégie commerciale et menez l'action commerciale sur le terrain.

Vous accompagnez vos clients, depuis la traduction du besoin en cahier des charges jusqu'à l'installation des solutions, en garantissant leur satisfaction.



40 – 45 K€

Brut / an

CV + LETTRE DE
MOTIVATION

VANEFI CONSEIL

Réf. 744

19, rue de Sarre

57070 METZ

recrutement@vanefi.com