

Notre client est une entreprise française à taille humaine spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution d'équipements scientifiques/techniques à destination des collectivités.

La société recherche dans le cadre d'une nouvelle organisation, son (e) :

Responsable technico-commercial France H/F

(Basé en IDF)

Rattaché(e) à la Direction, vous développez et fidélisez un portefeuille clients (dans le secteur de l'éducation/formation) sur toute la France en privilégiant les grosses métropoles (principalement Paris, Lille, Lyon et Bordeaux) dans une démarche de prescription.

Vous participez également aux réponses aux appels d'offres et travaillez en relation étroite avec le service commercial et marketing basé au siège en Lorraine. Vous fonctionnez en home-office et organisez vos tournées en toute autonomie dans un contexte de forte saisonnalité de l'activité.

De formation supérieure scientifique (universitaire ou ingénieur), vous êtes rompu à la vente en cycle long (prescription) auprès d'acteurs publics et/ou institutionnels. Vous êtes capable de vous adapter à différents types d'interlocuteurs et créer du lien sur le long terme.

Organisé et méthodique, vous êtes pugnace et force de proposition en vous impliquant dans le développement de l'entreprise.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, merci d'adresser CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

VANEFI CONSEIL

Réf. 778

19, rue de Sarre

57070 METZ

recrutement@vanefi.com

vanéfi conseil
Recherche & Recrutement