

Notre client est une PME familiale industrielle bien implantée en France avec quatre unités de production, ainsi qu'une entité à l'export, aux valeurs humaines fortes, en croissance constante. L'entreprise spécialisée dans la conception et la fabrication d'outillages destinés à l'industrie est très portée sur l'innovation.

Cette société recherche dans le cadre d'une nouvelle organisation un (e) :

CHARGE D'AFFAIRES / TECHNICO-COMMERCIAL

OUTILS COUPANTS (H/F)

Rhône-Alpes Auvergne

(home-office idéalement sur secteur de Lyon)

Rattaché à la Direction de l'entreprise, vous avez la responsabilité du développement du secteur géographique Auvergne et Rhône Alpes. Vous prenez en charge un portefeuille client existant que vous faites prospérer par des actions de fidélisation et de prospection auprès de tout type d'industrie et d'interlocuteurs divers (atelier, méthodes, achat, BE...). Vous suivez vos affaires depuis la conception, en relation avec les supports techniques internes, jusqu'à la mise en service chez les clients et pilotez votre gestion commerciale via un outil informatique dédié.

Vous êtes impérativement issu d'une formation technique avec une expérience probante dans les métiers de l'usinage (tournage, fraisage) / outils coupants, à une fonction commerciale et/ou technique (méthodes, achats...). Rigoureux et organisé, vous savez vous adapter à tout type d'interlocuteurs (du technicien au directeur de site en passant par le responsable maintenance ou les achats) et d'entreprises (de la TPE aux grands groupes), et êtes capable de gérer des projets variés en simultanée à des états d'avancement différents. Enfin, vous disposez d'un bon relationnel qui vous confère des aptitudes pour la négociation commerciale et l'intégration dans l'équipe.

VANEFI CONSEIL

Réf. 810

19, rue de Sarre

57070 METZ

Par mail : recrutement@vanefi.com

vanéficonseil
Recherche & Recrutement