

TRADER BLÉ / GRAIN MERCHANT (H/F)

Contexte du recrutement

Notre client est l'un des premiers groupes européens agricoles, leader sur le marché de l'agroalimentaire en France et en Europe, et doté d'ambitieux projets. Nous recherchons dans le cadre d'un fort développement, un(e) :

TRADER BLÉ / GRAIN MERCHANT (H/F)

Basé au siège dans l'AUBE (10) et sur Paris (75)

Télétravail (3 jours semaine)

Missions

Rattaché au Directeur du pôle Blé, au sein du plateau Trading Négoce, vous rejoignez une équipe de négociants de céréales et vous avez pour mission de vendre et d'acheter du blé tendre sur une partie de la zone Europe (France/Allemagne/Belgique/Luxembourg/Pays bas). Pour se faire, vous élaborez une offre globale optimale en analysant les besoins et les contraintes des marchés. Vous animez la position dans le respect de la stratégie commerciale prévue, et gérez et développez un portefeuille de Clients et Fournisseurs tout en pilotant une prospection avisée. Vous intervenez en transverse avec tous les services (Commercial, Logistique, Finances,...) pour fiabiliser et fluidifier la communication.

Profil recherché

De formation supérieure (Master commerce/finances ou Ingénieur), vous justifiez d'une expérience confirmée dans le Trading, idéalement sur le marché des matières premières avec une forte sensibilité agro/agri ou un intérêt pour ce domaine. Commerçant dans l'âme, vous êtes un négociateur avisé, autant face à des fournisseurs que des clients et vous aimez finaliser une affaire avec succès. Capable de prendre des décisions rationnelles et réfléchies et de s'y tenir, vous savez utiliser la data pour trouver les leviers à toute négociation. Doté d'un profil international, vous parlez couramment anglais, la maîtrise d'une autre langue est un atout. Réfléchi et précautionneux, vous êtes curieux, agile et proactif, avec un esprit d'analyse et une réelle force de conviction. Autonome tout en jouant collectif, vous savez faire preuve d'anticipation et de veille, tout en gérant votre stress pour vous dépasser au quotidien.

N'hésitez plus, transmettez-nous votre candidature.

