

INGENIEUR COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES GRANDS COMPTES INDUSTRIE (H/F)

Contexte du recrutement

Notre client, PME indépendante à taille humaine, spécialiste de la fabrication de pièces plastiques, propose une large gamme de produits et de solutions techniques dédiés à une clientèle professionnelle (automobile et industrielle). Proximité et innovation technologique sont les vecteurs de son développement.

Dans le cadre d'une hausse d'activité et de projets ambitieux, nous recherchons pour renforcer son équipe commerciale au siège basé près de Metz (57), son :

INGENIEUR COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES GRANDS COMPTES INDUSTRIE (H/F)

Anglais courant

Basé en Lorraine (siège 30km de Metz Est, à Faulquemont)

Secteur GRAND EST + EXPORT (ponctuel)

Missions

Rattaché au Directeur Commercial, vous prenez en charge le développement d'un portefeuille de clients professionnels Grands Comptes ; à ce titre, vous prospectez une clientèle d'industriels et avez pour mission de les conseiller et les orienter dans leur choix techniques. Vous travaillez en étroite collaboration avec le bureau d'études basé au siège en Lorraine pour la réalisation du cahier des charges et des prototypes et vous suivez vos affaires depuis l'analyse du besoin jusqu'à la finalisation du contrat.

Profil recherché

De formation commerciale ou technique, Ingénieur ou équivalent, vous justifiez d'une expérience commerciale itinérante réussie, acquise chez un industriel. Méthodique et polyvalent, vous savez suivre vos affaires via un outil de CRM et vous fonctionnez en mode projets, en planifiant et en fédérant tous les interlocuteurs à l'atteinte des objectifs. Très autonome à l'esprit entrepreneur, vous êtes créatif, réactif et agile, vous savez détecter les opportunités d'affaires. H/F de terrain avec un niveau d'anglais professionnel, des déplacements France (Grand Est) et à l'international sont à prévoir.

N'hésitez plus, transmettez-nous votre candidature.

